

# CURRICULUM VITAE

Nome completo: Marks Jhannys de Oliveira Souza

Data de nascimento: 06/01/1998 Estado Civil: Casado Idade dos filhos:

País /nacionalidade: brasileiro

Endereço: Alameda do Capim QD 35 LT 09 Bairro: Recanto do Bosque

Cidade: Goiânia Estado: GO CEP: 74474-370 E-mail: marksjhannys@hotmail.com

Celular: 62 99134-6990 Whats App: 62 99134-6990

## Objetivo:

Tenho buscado como objetivo atuar na vaga de consultor de vendas, onde acredito que seja a área que possa crescer mais dentro da instituição e com intuito de agregar mais conhecimento e mais experiência na área de vendas na minha carreira profissional, com foco no setor automotivo. Meu foco é a busca pelo meu crescimento profissional, alinhado a solidez da experiência que o cargo desejado poderá me proporcionar.

## Síntese de Qualificações

- Experiência na área de vendas – Experiência com vendas, de forma autônoma e através de contrato com vendas de imóveis.
- Atendimento ao cliente – Facilidade com relacionamento com clientes e poder de persuasão
- Prospecção de novos clientes, através de ligações e mídias sociais, apresentação do produto – Facilidade com desenvolvimento de modos para captação de novos clientes, através de contatos diretos e mídias digitais.

## Formação / Escolaridade

Nome do curso: Gestão de Segurança Pública

Ano da conclusão: 2021

Nome da Instituição: Instituto Goiás

## Evolução de Carreira

Nome da empresa: FABRICA COLCHÕES ORTOBOM - Goiânia, GO

Empresa atua no segmento: Venda de colchões

Cidade: Goiânia

Período: de 08/2016 a 03/2017

Cargo exercido: Assistente Administrativo

Atividades desenvolvidas:

Abertura de Dossiê, Acompanhamento ao Vendedores Prospectores, Quilométrica dos Vendedores, Assistência aos Franqueados.

Motivo da saída: Término de contrato.

Nome da empresa: MRV ENGENHARIA E PARTICIPAÇÕES S.A

Empresa atua no segmento: Imobiliário

Cidade: Goiânia

Período: de 03/2017 a 10 / 2017

Cargo exercido: Corretor imobiliário

Atividades desenvolvidas:

Vendas imobiliária, orçamento bancário, atendimento ao cliente, ações externas.

Motivo da saída: Saída devida oferta de emprego com melhores condições.

Nome da empresa: OMEGA CONSTRUÇÕES E ELETRICIDADE LTDA

Empresa atua no segmento: Prestação de serviços para Eneel.

Cidade: Goiânia

Período: de 10/2017 a 04/2018

Cargo exercido: Assistente administrativo.

Atividades desenvolvidas:

Pagamento de Folha, Contas a pagar, Contas a receber, Alimentação de Planilhas, Cadastro empregados, Conciliação bancária e Contábil.

Motivo de saída: Oferta de emprego com melhores condições.

Nome da empresa: GALLO SHOPPING PREMIUM

Empresa atua no segmento: Imobiliário.

Cidade: Goiânia

Período: de 04/2018 a 11/2019.

Cargo exercido: Consultor de vendas.

Atividades desenvolvidas: Atendimento ao Cliente, Ações Externas, Análise de perfil, Fechamento de venda

Motivo de saída: Oferta de emprego com melhores condições.

Nome da empresa: SAGA Jeep

Empresa atua no segmento: Automobilístico

Cidade: Goiânia

Período: de 12/2019 – 02/2022

Cargo exercido: Entregador de veículos.

Atividades desenvolvidas:

Responsável pelo, recebimento e entrega de veículos de clientes. Também, responsável pela deslocação de veículos, quando necessário.

Motivo de saída: Motivo pessoais

**Conhecimentos de informática:**

Nível intermediário com operação de ferramentas do pacote office como: Excel, PowerPoint e Word.

Categoria da CNH: AB

Marca e modelo do veículo próprio: Volkswagen – UP.

Resumo:

O comecei minha carreira como jovem aprendiz na Ortobom, onde consegui oportunidade de adquirir conhecimentos e gostos pela área de vendas por mais que atuava a maior parte do tempo com a função administrativa, após o período de jovem aprendiz, obtive oportunidade de ir para mercado imobiliário, onde trabalhei como corretor de imóveis durante 1 ano e meio na MRV. Durante um período em que as vendas do mercado imobiliário estavam desaquecidas e por se tratar de uma função que exercia de forma autônoma, recebi uma oportunidade de trabalhar em um curto período no financeiro da Omega Construções, e lá fiquei 8 meses. Logo fui convidado e fazer parte do projeto de vendas dos stands do shopping Galo, onde atuei como consultor de vendas. Com a finalização das vendas da lojas por quase 100% das unidades, consegui uma oportunidade de trabalho na Saga Jeep. Atualmente, estou em busca de oportunidade de

crescimento profissional e melhor condições financeiras.

Sou Casado, sem filhos e curto passar final de semana com minha família, gosto de praticar esporte, principalmente futebol.

Tenho comigo uma determinação e persistência que me conduz a busca por crescimento e constante evolução em qualquer lugar que esteja.