

LEONARDO MACHADO DE OLIVEIRA

VENDEDOR DE VEÍCULOS - CONSULTOR DE VENDAS

SOBRE

Tenho experiência na área comercial na venda de veículos novos (Venda Direta e Estoque). Habilidades na venda de produtos e serviços de alto valor agregado desde a fase de prospecção até o pós-venda. Conhecimentos e vivências com diversas ferramentas de geração e gerenciamento de leads, CRM, mídias digitais, editores de texto, planilhas, imagens, fotografia, relatórios, funil de vendas, atendimento presencial, por telefone e via chat.

Atendimento com entusiasmo utilizando técnicas de apresentação voltadas para o fechamento com rentabilidade. Postura de trabalho pró-ativa com prospecção de novos clientes através de mídias digitais (redes sociais, email mkt, oferta ativa por ligações, whatsapp business e anúncios), uso do banco de dados da empresa e manutenção da carteira de clientes com objetivo de aumentar o volume de vendas.

Motivado a buscar informações sobre a empresa concessionária, marca e produtos vendidos. Usando a universidade corporativa, treinamentos ou outros meios como vídeos, revistas e influenciadores da área na internet buscando a excelência no atendimento e relação com os clientes. Ótimo relacionamento interpessoal com a gerência, pós-vendas, serviços, F&I, despachante, secretaria de vendas, caixa e demais departamentos que envolvem o negócio. Sempre compartilhando o conhecimento adquirido com meus colegas vendedores em busca de um objetivo comum, cumprimento de metas e notas de qualidade.

Meu objetivo é trabalhar como VENDEDOR DE VEÍCULOS e levar toda minha experiência em busca de resultados extraordinários, crescimento pessoal e profissional alinhado a valores como honestidade, ética e respeito. Estou à disposição para entrevistas e assumir o trabalho imediato. Contem comigo!

EXPERIÊNCIAS

PINAUTO JEEP CERES-GO - GRUPO PINAUTO *Vendedor de Veículos Novos | Set 2020 - Nov 2020*

- Melhoria no atendimento e venda através dos canais digitais na cidade de Goiânia e região metropolitana
- Trabalho de divulgação do portfólio dos produtos nas mídias digitais. Desde a fotografia dos veículos, tratamento das imagens, inserção no sistema de integração dos anúncios nos portais de venda, descrição, precificação e manutenção semanal do estoque aumentando a geração de leads para a equipe de vendas.
- Facilitador no processo de vendas de acessórios, financiamento e entrega técnica dos veículos.

NAVESA FORD GOIÂNIA - GRUPO NAVESA *Vendedor de Veículos Novos | Maio 2019 - Agosto 2020*

- Atuação no departamento de vendas online (web/leads) com melhora nos processos e notas de qualidade no atendimento através dos canais digitais.
- Atendimento exclusivo e personalizado através do sistema da montadora e da concessionária, cumprindo a exigência no tempo de retorno, qualificação, inserção de dados e conversão de vendas.
- Trabalho no desenvolvimento de anúncios dos veículos para integração nos portais de vendas desde a fotografia, tratamento de imagens, descrição, precificação e manutenção do sistema. Aumento do volume de leads e vendas de veículos e F&I.

SAGA PARQUE FORD - GRUPO SAGA *Vendedor de Veículos Novos | Maio 2018 - Janeiro 2019*

- Atuação no departamento de vendas online (web/leads) com melhora nos processos e notas de qualidade no atendimento através dos canais digitais.
- Atendimento exclusivo e personalizado através do sistema da montadora e da concessionária, cumprindo a exigência no tempo de retorno, qualificação, inserção de dados e conversão de vendas.
- Trabalho no desenvolvimento de anúncios dos veículos para integração nos portais de vendas desde a fotografia, tratamento de imagens, descrição, precificação e manutenção do sistema. Aumento do volume de leads e vendas de veículos e F&I.

CONTATOS

Endereço Residencial:

Rua T-64
Residencial Solar da Serra
Setor Bueno
Goiânia-GO.

Email:

leomachadoveiculos@gmail.com

(62) 99248-2875

36 ANOS

04/02/1985

SOLTEIRO \ UNIÃO ESTÁVEL

Sem filhos

CNH

Categoria B

LINKEDIN

<https://www.linkedin.com/in/leo4machado/>

ESCOLARIDADE

Ensino médio completo

Técnico e Transações Imobiliárias

Próximo objetivo: Curso superior na área de Gestão Comercial ou Marketing Digital

"Acreditar que o melhor ainda irá chegar nos faz lutar para que isso realmente aconteça."