

Rodrigo do Nascimento Amorim

Brasileiro, 27 anos , Solteiro

Dados pessoais

r.n.amorim@hotmail.com

Telefone: (62)32866140 (62) 9 96139790

Endereço: Rua C 158, Jardim América, 74255150, Goiânia, Goiás, Brasil

Objetivos: Area Administrativa / Vendas

Resumo Profissional

Advogado inscrito na OAB-GO sob o registro de nº 46.186.

Experiência em Gestão de Negócios, envolvendo-se com as áreas administrativa, financeira, comercial, criação e produção, logística, mídias digitais, marketing e e-commerce.

Forte expertise na Área Comercial, englobando viabilidade e prospecção de novos clientes, análises de mercado, desempenho de vendas, satisfação de clientes, planos de marketing, estruturação de estratégias e políticas gerais, definição de diretrizes e ações estratégicas.

Formação

Graduação: Direito, PUC GOIÁS - PONTIFÍCIA UNIVERSIDADE CATÓLICA DE GOIÁS (Janeiro de 2017) - Concluído

Idioma: Língua Inglesa; Nível Intermediário

Histórico profissional

Gyzdog

Fundador e Atual Proprietário desde Janeiro / 2011

- Vendas Externas no Atacado e Varejo (2011 - 2016)

Experiência profissional na área de atendimento e vendas externas. Atuação no segmento Pet, realizando a comercialização de acessórios para cães, iniciando um trabalho de divulgação, apresentação de marca e produto do zero e angariando ao término do ano de 2011 mais de 50 clientes na região metropolitana de Goiânia.

Há pouco mais de um ano iniciei um trabalho de vendas no varejo, através do digital (redes sociais, marketplaces, site próprio) gerando conteúdo de valor para nossa persona nas redes sociais.

- Administração (2016 a 2020)

Atuação na área Administrativa, com experiência na coordenação, planejamento e controle das atividades de diversas áreas, fixando políticas de gestão dos recursos financeiros administrativos, estruturação e racionalização.

Experiência no desenvolvimento de estratégia de mercado, posicionamento de marca, lançamento de produtos, prospecção e gestão de fornecedores.

Vivência na elaboração de plano orçamentário, estudo de viabilidade financeira, controle de custos e receita, gerenciamento de contas a pagar e receber, conciliação de pagamentos e depósitos bancários.

Participação na criação de material e estratégias de publicidade e marketing digital, gestão e produção de conteúdos para redes sociais, e-commerce e marketplaces.

Ministério Público do Estado de Goiás

Estágio Jurídico - Julho/2016 a Abril/2017

- Auxílio aos promotores e procuradores de Justiça na elaboração de peças processuais;
- Acompanhamento de diligências;
- Estudo de matéria e consequente proposição de procedimentos;
- Controle de movimentação de autos de processos administrativos e judiciais.

Tribunal de Justiça do Estado de Goiás

Estagiário CIEE - Janeiro/2015 a Junho/2016

- Atendimento a clientes e advogados;
- Preparação de defesas, recursos de processos e alegações;
- Avaliação de pleitos e participação em audiências;
- Realização de pesquisas em doutrina e jurisprudência;
- Controle de prazos de processos e pedidos de comparecimento em audiências e diligências técnicas;
- Confeção de Peças Jurídicas.

Aptidões e competências pessoais

- Atendimento ao cliente;
- Gestão Administrativa, Operacional e Financeira;
- Gestão e Criação de conteúdo para mídias sociais;
- Prospecção e negociação com Fornecedores;
- Resolução de situações de conflito;
- Liderança de vendas;
- Vendas Externas e Internas no Atacado e Varejo;
- Grande conhecimento, interesse e aptidão com o mercado automotivo e de motociclismo;
- Experiência no uso do MS Office: Word, Excel e Power Point.

Região de interesse

Preferência pela região de Goiânia - Goiás e região metropolitana.

Outras Informações

- Possuo CNH categoria B
- Aceito viajar pela empresa.

Informações complementares

Atividades de Aperfeiçoamento:

- Aprender a Empreender – Sebrae GO – 2011
- Como Construir uma loja virtual – Sebrae GO – 2019
- Como Definir Preço de Venda – Sebrae GO – 2019
- Como vender pela internet na crise do coronavírus – Sebrae GO – 2020
- CVMM – Como Vender Mais e Melhor – Sebrae GO – 2012
- Estratégias de Vendas para Comércio Eletrônico 1 – Sebrae GO – 2018
- Estratégias de Vendas para Comércio Eletrônico 2 – Sebrae GO – 2019
- Iniciando um Pequeno e Grande Negócio – Sebrae GO – 2011
- Internet para Pequenos Negócios – Sebrae GO – 2013
- Logística para Comércio Eletrônico – Sebrae GO – 2018
- Nota Fiscal Eletrônica – Sebrae GO – 2018
- Oficina SEI Crescer – Sebrae GO – 2011
- Oficina SEI Formar Preço. – Sebrae GO – 2016
- Planejamento Estratégico para Empreendedores – Sebrae GO – 2017
- Planeje-se para o Comércio Eletrônico – Sebrae GO – 2018
- Sei Vender – Sebrae GO – 2013
- Treinamento Explosão de tráfego e vendas 2.0 - Ecommerce na Prática – 2020
- Treinamento Mercado Livre do Zero - Ecommerce na Prática – 2020
- Marketing de Conteúdo para Negócios - Ecommerce na Prática – 2020
- Excel Básico – Iestudar - 2020